

PENGARUH BAKAT PENJUALAN DAN TINGKAT KEAMILAN
TERHADAP KINERJA TENAGA PENJUAL PADA
PT. SUKA FAJAR PAVAKUMBUH
TAHUN 2021

SKRIPSI



Oleh :

MELANI ENJELA
NPM.1710070530097

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS BAITURRAHMAN

PADANG

2022

Skripsi, Januari 2022

Melani Enjela

**Pengaruh Bakat Penjualan dan Tingkat Keahlian terhadap Kinerja Tenaga
penjual Tahun 2021 pada PT.Suka Fajar Payakumbuh**

xi + 72 halaman + 21 tabel + 3 gambar + 10 lampiran

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana pengaruh variabel bakat penjualan dan tingkat keahlian terhadap kinerja tenaga penjual. Jenis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah kuantitatif yang berupa kuisioner dari tenaga penjual PT. Suka Fajar Payakumbuh. Sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah tenaga penjual PT. Suka Fajar Payakumbuh sebanyak 51 Responden.

Hasil Uji-t menunjukkan bahwa bakat penjualan dan tingkat keahlian berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja tenaga penjual pada PT. Suka Fajar Payakumbuh dengan nilai t hitung untuk bakat penjualan 2,051 dengan ($\text{sig}=0,046 < 0,05$) dan tingkat keahlian dengan nilai t hitung 6,979 dengan nilai ($\text{sig}=0,000 < 0,05$) dengan $\text{df } 51-3 = 48$ maka diperoleh t tabel sebesar 1,677.

Hasil Uji-F menunjukkan bahwa bakat penjualan dan tingkat keahlian secara bersama-sama berpengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja tenaga penjual pada PT. Suka Fajar Payakumbuh dengan hasil uji F diketahui bahwa nilai F hitung $>$ F tabel atau $63,584 > 3,19$ dengan nilai signifikansi sebesar 0,000 ($p < 0,05$).

Dari hasil analisis koefisien determinan diperoleh nilai R Adjusted Square (R^2) sebesar 0.726 hal ini berarti 72,6% variabel kinerja tenaga penjual dapat dijelaskan oleh bakat penjualan dan tingkat keahlian, sedangkan sisanya (27,4%) dapat dijelaskan oleh variabel lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini.

Kata kunci : Bakat penjualan, tingkat keahlian dan kinerja tenaga penjual
Daftar bacaan : 34 (2016-2021)

PERNYATAAN PERSETUJUAN

Judul Skripsi : Pengaruh Bakat Penjualan dan Tingkat Keahlian Terhadap Kinerja Tenaga Penjual Pada PT.Suka Fajar Payakumbuh Tahun 2021.
Nama : Melani Enjela
NPM : 1710070530097
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Ekonomi

Skripsi ini telah diperiksa, disetujui dan dipertahankan dihadapan Tim Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi Universitas Baiturrahmah sesuai dengan prosedur dan ketentuan yang berlaku serta dinyatakan LULUS dalam Ujian Komprehensif pada tanggal 09 Februari 2022.

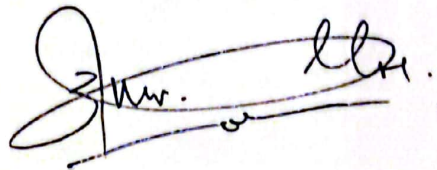
KOMISI PEMBIMBING

Pembimbing I



Harry Wahyudi S.E., M.Si
NIDN : 1007046401

Pembimbing II

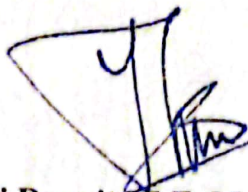


Amrullah, S.E., M.Si
NIDN : 1014086201

Pengesahan

UNIVERSITAS BAITURRAHMAH
FAKULTAS EKONOMI

DEKAN



Yefri Reswita, S.E., M.Si., Akt
NIDN : 1027017001

PERSETUJUAN PEMBIMBING SKRIPSI

Judul Skripsi : Pengaruh Bakat Penjualan dan Tingkat Keahlian Terhadap
Kinerja Tenaga Penjual Pada PT.Suka Fajar Payakumbuh
Tahun 2021
Nama : Melani Enjela
NPM : 1710070530097
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Ekonomi

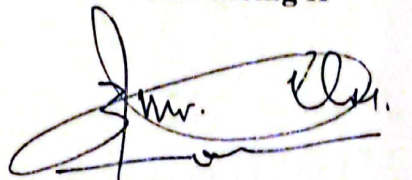
KOMISI PEMBIMBING

Pembimbing I



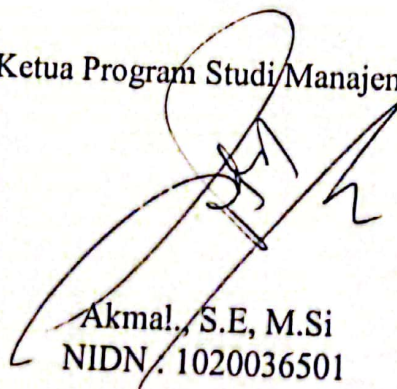
Harry Wahyudi S.E., M.Si
NIDN : 1007046401

Pembimbing II



Amrullah, S.E., M.Si
NIDN : 1014086201

Ketua Program Studi/Manajemen



Akmal., S.E., M.Si
NIDN. 1020036501

SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Melani Enjela
NPM : 1710070530097
Program Studi : Fakultas Ekonomi
Peminatan : Manajemen
Jenjang : Strata 1

Menyatakan bahwa saya tidak melakukan kegiatan plagiat dalam penulisan skripsi saya yang berjudul : Pengaruh Bakat Penjualan dan Tingkat Keahlian terhadap Kinerja Tenaga Penjual pada PT.Suka Fajar Payakumbuh Tahun 2021.

Apabila suatu saat nanti terbukti saya melakukan tindakan plagiat, maka saya akan menerima sanksi yang telah ditetapkan.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Padang, Maret 2021



Melani Enjela
1710070530097